

## Technischer Vertrieb im Innen- und Außendienst (m/w/d)

Parabel Energiesysteme liefert als Systemanbieter seit 25 Jahren standardisierte multivalente Heizungsanlagen mit Fokus auf eine optimale Einspeisung erneuerbarer Energien. Wir setzen auf ein eigen entwickeltes, intelligentes Wärmemanagementsystem. Als kleines Unternehmen aus Potsdam realisieren wir deutschlandweit innovative, ganzheitliche und flexible Systemlösungen.

Wir suchen an unserem **Standort in Potsdam** sowie im Außendienst einen engagierten Mitarbeiter (m/w/d) der uns **ab sofort** unterstützt.

### *Ihre Aufgaben:*

- Sie akquirieren Neukunden der von uns angebotenen Systemlösungen
- Sie pflegen bestehende Kundenbeziehungen mit dem Fokus auf unser Portfolio
- Auf- und Ausbau von Netzwerken
- Sie präsentieren unsere spezifischen Systemlösungen
- Von der Anfrage über das Angebot, der Kalkulation bis zum Vertragsabschluss sind sie erster Ansprechpartner
- Sie analysieren den Markt und den Kundenbedarf und unterstützen unseren bestehenden Vertrieb

### *Wir erwarten von Ihnen:*

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Abgeschlossenes Studium im entsprechenden Bereich
- Erfahrung im Vertrieb (Außendienst) bzw. Branchenkenntnisse mit einem bestehenden Netzwerk wären wünschenswert
- Sichere Anwendung des MS–Office Paketes
- Überzeugtes und sicheres Auftreten sowie gute Kommunikationsfähigkeit
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft

### *Wir bieten Ihnen:*

- Selbständiges Arbeiten und Möglichkeit für die individuelle Entwicklung
- Die Möglichkeit an der Wärmewende aktiv mitzuwirken
- Ein interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet
- Ein innovationsorientiertes und motiviertes Team
- Flexible Arbeitszeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bewerbung an: [pes@parabel-energiesysteme.de](mailto:pes@parabel-energiesysteme.de)